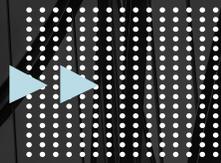


THEY BUY AND SELL.
WE HOLD AND GROW. - FOREVER.





01

Volaris 简介

“Volaris Group”的主营业务是收购垂直市场软件公司，并促进他们的经营和发展，使他们成长为所属行业的佼佼者。我们的被投资企业为全球的垂直市场提供专业化的、针对核心业务的

软件解决方案。我们为收购的公司提供全方面的资源，以促进他们继续服务于其客户和员工的最大利益。

35+
国家

140+
公司

9,500+
雇员



02 全球化运营

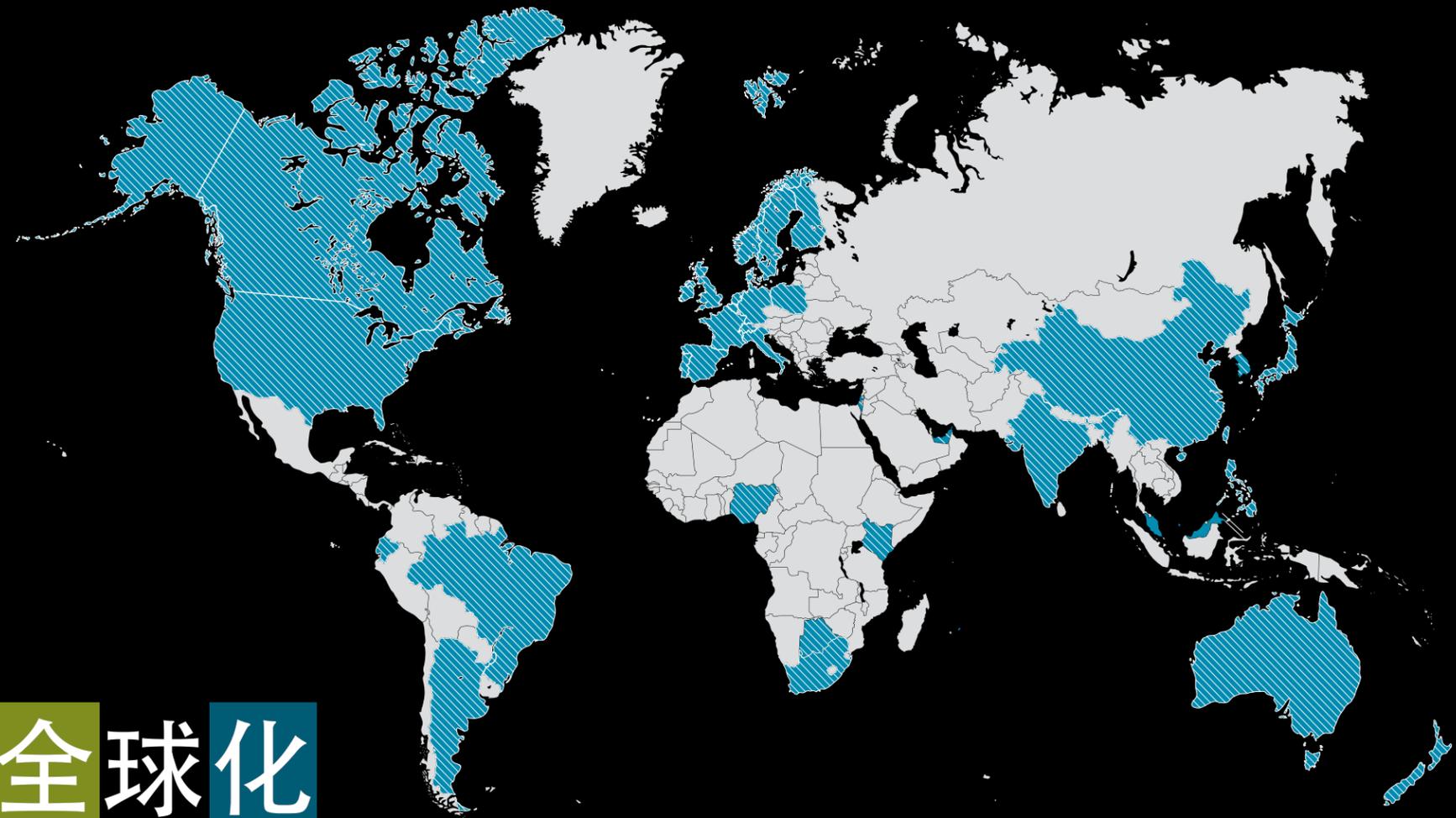
我们的核心市场

农产品行业
艺术与文化行业
资产管理和物流业
银行与信用合作社
生物科学领域
通讯与媒体业
合规性监管行业
建筑业
创意产业
经销商管理领域
饮品业及库存管理行业
教育行业

工程行业
食品技术行业
餐饮服务和酒店业
医疗行业
人力资本管理行业
独立软件供应商
设备安装业
保险与福利行业
行政管理领域
司法业
图书馆管理领域
海洋运输业

非营利组织
公共交通行业
印刷与出版业
资产评估行业
租赁管理行业
可再生能源行业
零售业
社会福利机构
软件开发业
公用事业

全 球 化
运 营



■ 业务遍及全球

为什么选择 出售给 Volaris

03

我们将为您的公司提供一个永久的归宿

每当我们收购一家公司，我们都会对它保持忠诚。与那些私募股权或风险投资机构不同的是，我们不会转卖我们所收购的公司。

通过永久持有我们收购的公司、持续投入于产品和员工，我们能够长期满足客户的需求。

去中心化的管理架构

我们相信，最好的决策是由那些对垂直市场有着深入了解的本土领导者做出的。作为Volaris的一部分，您可以继续独立经营您的公司，同时还能背靠一个规模更大的全球性企业。您将站在一个更高的行业基准上，而这个基准是我们通过数百次收购获得的。这将帮助您进一步了解您公司的优势和发展机会。

运营及财务支持

我们已与母公司“Constellation Software Inc.”共同成功地收购了400多家软件公司。作为经验丰富的收购方，我们拥有经营垂直市场软件公司所需的财务和运营领域的专业知识。加入我们的公司能够获得资本的支持，为开发新产品、进入新市场筹集资金，以实现并购后的业务增长。

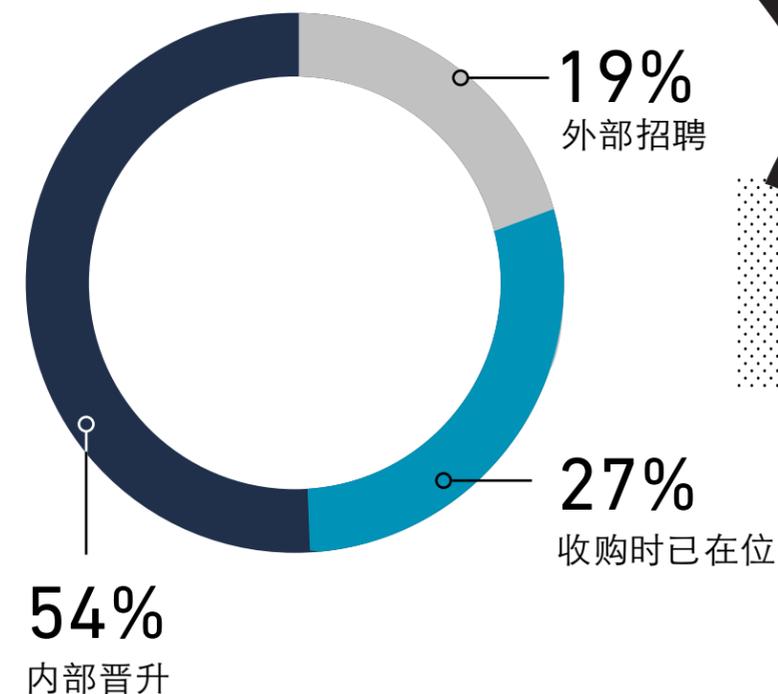
人才管理和最佳实践分享

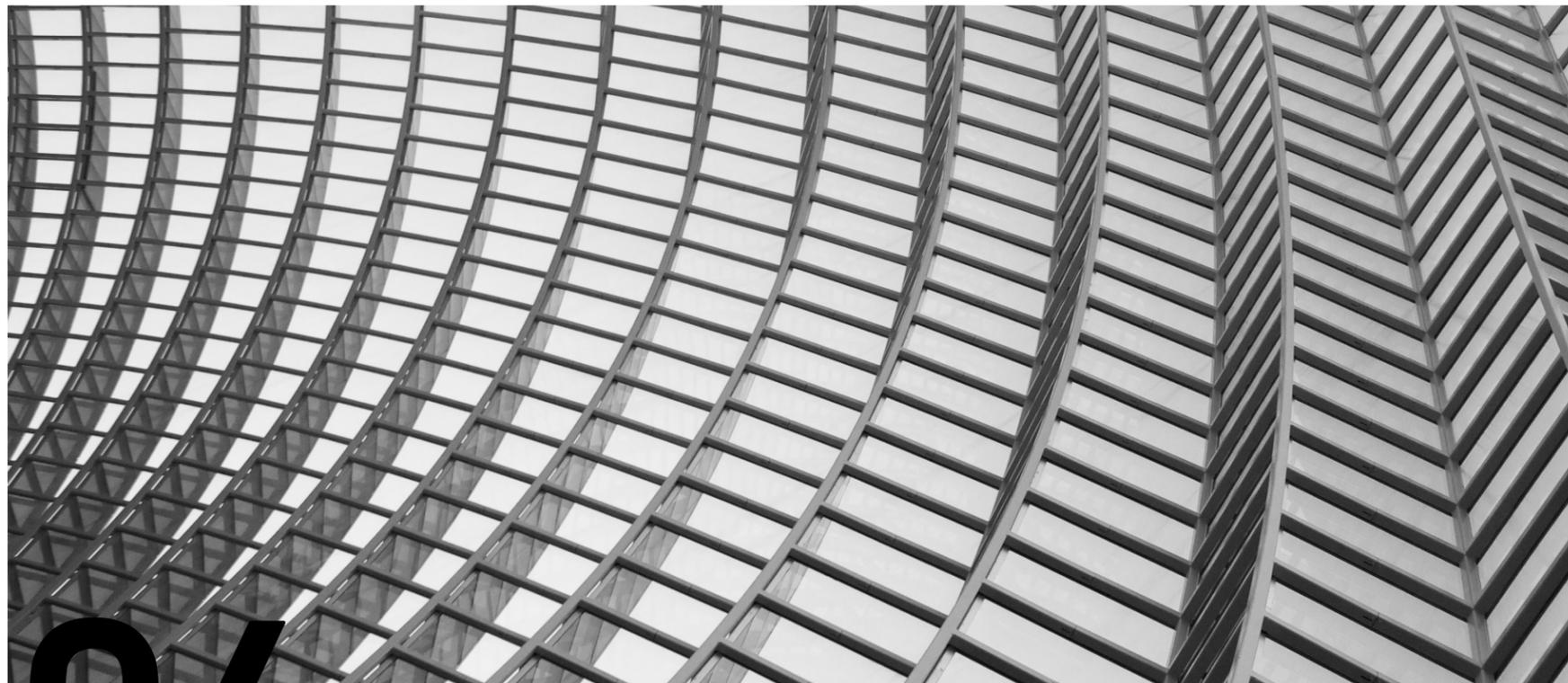
强大的人才储备是建立成功企业不可或缺的因素。我们致力于培植一种崇尚学习的文化，并为企业中各个层级的员工提供专业的发展机会。

Volaris会定期将成员企业聚集在一起举办峰会，以促进合作及伙伴关系的建立，同时分享最佳实践经验。我们会对员工进行投入，并与您一起培养您公司的下一代领导者。

我们的业务管理者

81% 的现任管理者在公司收购时就已经在位，或者是通过内部晋升进入了管理层。





04

成功案例



领导力

继续您的事业、您的业务，并与我们携手培养您的新一代引领者。

-Mark Miller
Volaris 首席执行官



“Kinetic Solutions”为英国、美国、澳大拉西亚、欧洲，以及马来西亚的350多家客户提供世界领先的面向学生的住宿、会议活动和接待管理软件。

2015年被“Volaris Group”收购后，“Kinetic Solutions”继续由其联合创始人Chris Wildsmith领导。第二年，Volaris为Wildsmith提供了一个新的机会，让他管理海运垂直市场的一家公司。勇于迎接挑战的Wildsmith接受了这一任命，但他希望转到海运垂直市场之后，还能够确保“Kinetic Solutions”的持续发展。

收购后的成功：领导力提升

Wildsmith选择了长期担任经理一职的Robert Turner作为未来总经理一职的接任者。当时，Turner已经在Kinetic任职7年，他对公司的愿景有着深刻的理解。Wildsmith与Volaris共同为Turner提供了顺利接任总经理职务所需的各种支持。在Turner的引领下，这家公司通过收购实现了自身的良性发展。2018年，Kinetic完成了他们的首次收购，收购了曾是其竞争对手的“Occam Systems”。2020年年底，Kinetic团队为他们的发展历程开启了新的篇章：Turner接受了Volaris的一个新职位，将他的工作重点转向企业并购。随后，Kinetic的首席商务官Luke Warre在接受其前任的培训后，被任命为首席执行官。Warren利用他在销售和客户管理领域多年的经验，推动了Kinetic团队提供更好的客户体验。

wellington IT

“Wellington IT”是爱尔兰信用合作社的主要软件供应商。他们的解决方案可用于管理与会员服务相关的业务流程，包括：网上银行、智能手机应用程序，以及接入国家结算系统等。

“Wellington IT”是由Alex Dunne和Kevin Taylor共同创立的一家公司。在掌舵这家公司30年之后，他们意识到是时候把接班计划提上日程了。与Volaris的代表面谈后，Volaris的专业精神给Wellington IT的高管团队留下了深刻的印象。他们觉得Volaris是他们公司的一个理想归宿。

收购后的成功：见证成长

自2014年加入Volaris以来，“Wellington IT”的业务取得了突飞猛进的增长。事实上，他们在Volaris头三年中的财务业绩都是其30年历史上最好的，营收翻了一倍。他们的员工和客户都从Volaris提供的稳定经营环境中受益。利用同类企业分享的最佳实践经验，这家公司实现了前所未有的繁荣。被收购之后，Wellington IT的业务持续增长，公司的领导层一致认为：直到今天，Volaris提供的财务稳定性和最佳实践经验仍然是他们成功的关键因素。

CSI 赋予的优势



Volaris是“Constellation Software Inc. (CSI)”的一个运营集团。成立于1995年的CSI是一家软件和服务供应商。其客户众多，主要是公共部门和私营企业。CSI的业务遍及全球100多个垂直市场。

长期投资

自成立以来，CSI积累了充沛的现金流，并实现了大幅度的营收增长。凭借坚实的财务基础，CSI能够为Volaris这样的运营集团提供充足的资金来投资您的公司。

业务遍及全球

在保持独立经营的同时，您可以将您的员工及客户与我们的海量资源连接在一起，进而从中受益。

Volaris可以为您的公司提供财务保障，而只有业务遍布全球的大型多元化企业才能做到这一点。

财务支持

作为一家上市公司（多伦多证券交易所：CSU），CSI是一个业务透明、可靠的财务合作伙伴。CSI的财务支持有助于提升您企业的信誉、不断增强利益相关者的信心。

总营收达50亿美元

25,000+ 全球雇员

6个运营集团
业务覆盖全球100多个垂直市场

前十大客户的
营收占比小于5%

125,000+ 客户遍布
100多个国家

员工持股比例超过10%

所有数据均取自2021年，单位为美元。